



## „BEAUTIFUL VALUE“ - IN ZUKUNFT MIT DIR?

poshposh ist ein junges E-Commerce-Startup mit Sitz in München.

poshposh ist der erste exklusive Lifestyle Shopping Club für Premium Beauty und Personal Care-Produkte (Parfum, Kosmetik, Haut- und Haarpflege). Wir legen großen Wert darauf, den hohen Qualitätsansprüchen der renommierten Markenhersteller gerecht zu werden. Der Mehrwert für die Mitglieder von poshposh liegt in einem überzeugenden Preis- / Leistungsverhältnis sowie einem für Shopping Clubs überdurchschnittlich hohen Service-Standard.

poshposh hat bereits bewiesen, dass eine hochwertig umgesetzte Plattform und eine kompromisslose Service-Fokussierung breiten Anklang finden.

Zur Verstärkung unseres Teams für die nächste Herausforderung - der Manifestierung des „Proof-of-Concept“ - suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an unserem **Standort München**:

## CO-FOUNDER (M / W) OPERATION / BUSINESS DEVELOPMENT

### WAS WIRST DU MACHEN?

- Du baust die Operation und Organisation in München selbstständig auf und leitest das Tagesgeschäft
- Du koordinierst Mitarbeiter und Partner entsprechend der Unternehmensziele
- Du stürzt dich in den „War of Talent“ und suchst motivierte Top-Kräfte für die Ausweitung unseres Teams
- Du arbeitest eng mit unseren Investoren zusammen und kannst aus den innovativen Ideen unseres Geschäftsmodells eine schlagkräftige Strategie entwickeln und umsetzen
- Du entwickelst das Geschäftsmodell nachhaltig weiter
- Du arbeitest an der Produktentwicklung mit, sondierst konsequent den Markt, identifizierst Probleme, die es zu lösen gilt, und weißt stets, wann der nächste Schritt nötig ist
- Du planst die langfristige Unternehmensentwicklung, überwachst und optimierst die Kernerfolgsindikatoren (KPIs)

### WAS SOLLTEST DU MITBRINGEN?

- Du begeisterst Dich für exklusive Beauty- und Kosmetikmarken
- Du hast ein abgeschlossenes Studium mit wirtschaftswissenschaftlichen Hintergrund und / oder einen gründungsbezogenen Internet Startup-Hintergrund
- Du hast erste Berufs- und Führungserfahrungen in der Internetszene oder der Consulting-Branche
- Du bist ein ideenreicher Unternehmertyp und smarterer Stratege, dem hohe Qualitätsstandards und absolute Professionalität selbstverständlich sind
- Du weißt, wie effiziente Prozesse aufgesetzt und Projekte gesteuert werden
- Du hast eine „hands-on“- und Startup-Mentalität und bist überdurchschnittlich belastbar
- Du hast einen unbedingten Willen zum Erfolg, Du bist zielorientiert und willst die hohe Verantwortung für das Unternehmen und die Mitarbeiter pro-aktiv übernehmen
- Du hast eine schnelle Auffassungsgabe, bist teamfähig, denkst analytisch und unternehmerisch

### WAS BEKOMMST DU GEBOTEN?

- Du bist bei einem spannenden E-Commerce-Startup ab der „Stunde Null“ dabei und kannst die Entwicklung, den Erfolg und die Zukunft von poshposh maßgeblich und aktiv mitgestalten
- Du bist Teil eines versierten, jungen Teams in einem professionellen und unternehmerisch geprägten Umfeld
- Du profitierst von flexiblen Strukturen, flachen Hierarchien und den motivierten Kollegen bei poshposh
- poshposh ist offen für neue Impulse und bietet Dir neben abwechslungsreichen Aufgaben Raum zur Verwirklichung neuer Ideen und Konzepte
- Unternehmerische Gestaltungsfreiheit und ein attraktives Vergütungspaket, das Dir die Möglichkeit gibt, an dem von Dir geschaffenen Unternehmenserfolg zu partizipieren

### DU HAST INTERESSE?

Sende uns Deinen Lebenslauf und ein kurzes Motivationsschreiben per Email an [erfolgreich@poshposh.de](mailto:erfolgreich@poshposh.de) mit dem Betreff „Co-Founder Operation Business Development bei poshposh“